

Vertriebsinnendienst bei XXLgastro – Dein Sprungbrett in die internationale Geschäftswelt

Bist du bereit, in die Welt des Vertriebs einzutauchen und dabei noch ordentlich was zu lernen? Brennt in dir die Leidenschaft für Sales und Kundenservice? Suchst du nach einer Chance bestehende Beziehungen auf ein neues Level zu heben? Dann bist du bei XXLgastro genau richtig! Als führender Anbieter von professionellem Gastronomie-Equipment und -Produkten erweitern wir unser Team in Wormerveer und suchen nach einem Vertriebsprofi im Innendienst. Als Teil der JUMA International B.V. Familie setzen wir auf ständige Verbesserungen, Innovationen und das Ziel, unsere Kunden glücklich zu machen. Werde Teil unseres jungen, internationalen und dynamischen Teams und hilf uns dabei, unser Wachstum weiter voranzutreiben.

Dein neues Aufgabenfeld:

- Du bist das Rückgrat unseres Verkaufszyklus – von der ersten Kontaktaufnahme bis zum After-Sales-Service.
- Durch aktives Beziehungsmanagement stärkst du die Bindung zu unseren bestehenden Kunden und spürst neue Verkaufschancen auf.
- Die Bedürfnisse und das Feedback unserer Kunden sind dein Kompass, um unseren Service stetig zu verbessern.
- Gemeinsam mit unserem Marketingteam entwickelst du zielgerichtete Kampagnen, die nicht nur binden, sondern begeistern.
- Deine Analysen und Berichte zu Verkaufserfolgen, Kundenfeedback und Markttrends tragen maßgeblich zu unserer Strategie bei.

Was du mitbringen solltest:

- Ein Studium oder eine Ausbildung mit Schwerpunkt Vertrieb, Marketing oder Ähnlichem – Hauptsache, du bringst ein gutes Verständnis für Geschäftsprozesse mit.
- Mindestens 3 Jahre Berufserfahrung im Vertrieb, idealerweise im B2B-Bereich, zeigen uns, dass du weißt, wie der Hase läuft.
- Kommunikation ist alles – daher solltest du nicht nur eloquent, sondern auch empathisch auf Kunden und Kollegen zugehen können.
- Eigeninitiative und die Fähigkeit, selbstständig zu arbeiten, sind in unserem dynamischen Umfeld unerlässlich.
- Deutsch und Englisch fließend in Wort und Schrift – damit wir uns alle verstehen.

Was wir dir bieten:

- Ein Team, das Motivation und Ambition großschreibt und in dem Lernen an erster Stelle steht.
- Internationale, junge und dynamische Kollegen, die genauso ticken wie du.
- Teamevents, bei denen wir gemeinsam Erfolge feiern und voneinander lernen.
- Flexible Arbeitsmodelle, die zu deinem Leben passen – inklusive Hybrid-Option.

- Ein faires Gehalt, das deine Leistung wertschätzt, plus Extras wie betriebliche Altersvorsorge und Fahrtkostenzuschuss.
- Einen Shuttle-Service vom Bahnhof Wormerveer, damit dein Weg zu uns ein leichter ist.

Bist du bereit, mit uns durchzustarten? Dann zögere nicht und bewirb dich! Schick uns deinen Lebenslauf und ein Motivationsschreiben über Indeed. Wir können es kaum erwarten, dich kennenzulernen und gemeinsam neue Erfolge zu feiern.

Art der Stelle: Vollzeit

Gehalt: €2.500,00 - €3.000,00 pro Monat

Erfahrung:

- B2B sales: 3 Jahre

Arbeitsort: Wormerveer, Niederlande